

講師陣紹介



ジャイロ総合コンサルティング株式会社
会長

おお き
大木 ヒロシ 氏

FCを複数立ち上げた経験を持ち、その経験を元に、セミナーおよびコンサルティングを業務とする同社を立ち上げた。年間の講演回数は200回を超える人気講師である。現在は、大手企業から中小企業・商店までの多くのコンサルティングにおける成功事例を持ち、感動と共鳴を生む講演スタイルは他に迫るを許さない。



ジャイロ総合コンサルティング株式会社
代表取締役

しぶ や たけ ひろ
渋谷 雄大 氏

営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルティングなど幅広い分野でコンサルティングを行い、講演数は年間150回を超える人気講師である。現在はSNSを活用した、顧客育成コンサルティングプログラムや営業力強化など企業の収益向上コンサルティングを中心に展開している。



ジャイロ総合コンサルティング株式会社

あら い てる あき
新井 輝明 氏

プリンタ、複合機業界に38年間身を置き、法人営業、商品企画、グローバルビジネスに従事。中国、アジアでのビジネス経験も豊富。セミナー講師として、銀行、大手人材派遣会社、大学で実施。現在は中小企業診断士・事業承継士として、グローバル展開の支援、事業承継の支援、後継者育成、経営革新・営業変革の支援、補助金申請視点と新規ビジネス立上げを支援中



ジャイロ総合コンサルティング株式会社

う に がめ み ほ
雲丹亀 真穂 氏

慶応義塾大学法学部政治学科卒業後、テレビ局での映像取材業務や市役所での人事・採用業務に従事。その後ライター業で独立し、経営・マーケティング知識を学びながら起業コンサルティング業務へ移行。[経験・人脈ゼロから始める起業法]という独自手法を生み出し、5年間で延べ450名近くの女性起業家を支援。現在は、起業スタートアップセミナーや文章スキルアップ研修、SNS集客セミナー、創業講座などを開催している。



ジャイロ総合コンサルティング株式会社

えの しま たく や
榎島 卓哉 氏

東京大学経済学部経済学科卒業後、大手通信会社にて、法人向け営業、新規事業開拓、グローバル事業展開等を業務に従事。グループ会社社長としてのマネジメント経験の中で、働き方改革、ハラスメント対応、健康経営、外国人財活用等を推進。現在は国内外のスタートアップ企業等の事業拡大やオープン・イノベーションをサポートしている。



ジャイロ総合コンサルティング株式会社

おか べ けい こ
岡部 圭子 氏

Instagramを活用した独自のファンづくり戦略により、わずか数年で累計売上6,200万円を達成。ファン数1.2万人超のInstagramフォロワーを誇り、持続的な事業成長モデルを確立。独自のファンベース戦略と商品販売ノウハウを活かし、多くの起業家や事業主の売上アップを支援。「お客様をファンに変える」をモットーに、持続的な事業成長の実現をサポートしている。



ジャイロ総合コンサルティング株式会社

すず き
鈴木 タカノリ 氏

KDDIにてマーケティング、アプリ開発、販売店営業、営業企画といった幅広い業務に従事。大学院では「アントレプレナーシップ」を専攻し、起業・事業承継の分野を深く研究。豊富な経験と専門知識を活かし、創業、事業開発や問題解決のスペシャリストとして活躍。若手の育成指導にも定評がある。



ジャイロ総合コンサルティング株式会社

つゆ ひで かず
露 英一 氏

新たな働き方の実践者として子育てと仕事を完全両立させ、フルリモート環境でのリモート営業において成績トップを樹立するなど、リモート営業スキルを生かした営業で活躍。様々な現場・リモートでの営業現場での経験、多彩な販売スキルを習得しており、企業や個人の特性に合わせた営業・教育・マネジメントに精通している。



ジャイロ総合コンサルティング株式会社

もりさわ よういちろう
盛澤 陽一郎 氏

早稲田大学商学部卒業後、東京都中小企業振興公社にてマーケティングを中心としたセミナー企画・運営のほか、女性の創業、商店街支援を担当する。これまで延べ500名超の経営者や創業者を支援。中小企業の売上・資金繰り改善、中長期の事業計画策定のほか、事業承継支援などを行う。1年で40kgのダイエットに成功した経験から、「着実に成果を出し続けるための仕組みづくり」を得意とし、現実的で実現可能性の高い支援を得意とする。



ジャイロ総合コンサルティング株式会社

やまかわ あ き こ
山川 亜希子 氏

明治大学経営学部卒業後、大手コンサルティングファームにて約15年間、IT・デジタル戦略の実行支援、組織改革・人材育成に関するコンサルティング業務に従事。アカウントエグゼクティブとしても活躍し、3年間にわたり顧客リピート受注率100%を達成。また、経営直下の営業企画チームを兼任し、既存事業の拡大や新規市場開拓に向けた戦略立案・施策推進を担当し、中期経営計画の重点目標達成に貢献している。



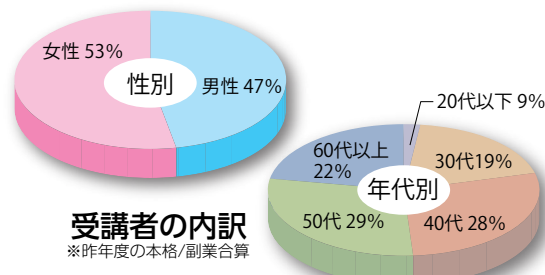
ジャイロ総合コンサルティング株式会社

わかばやし かず や
若林 和哉 氏

不動産業、飲食業などの中小企業で経理や経営企画を15年以上担当。予算実績管理、新規事業企画、フランチャイズ加盟募集、社内独立制度構築、小売業の商品開発、M&A、ITツール導入などに関わる。現在は事業計画策定、補助金申請、経営企画業務請負、融資、創業、飲食業多店舗展開、専門家派遣などの支援のほか、各地の商工会議所等でセミナーの講師を担当している。

令和7年度 受講者の声

- どのような風に思考すれば良いのか情報をいただけるだけでなく、その場で考える場を持つこともでき貴重な経験でした。
- 講師や受講者等、通常では出会うことのない方々と意見を交わすことができとても嬉しかったです。
- 漠然としていましたが、受講を終えると自分のやりたいことがまとまっていました。
- 起業は無理かなと思っていましたが、必ずできると前向きになりました。
- いろいろな講師から学ぶことができ、とても参考になりました。



交流会開催について

▶ 平日18:00~21:00 (受講者を対象に、開催日は後日お伝えします)
▶ ミニセミナー、パネルディスカッション、交流会 (飲食あり)

町田市で創業を目指す方、創業に興味がある方、創業して間もない方が対象です。

お問い合わせ・お申込みはこちら

お電話 又は **QRコード**
よりお申込み下さい。

町田商工会議所 企業支援部

TEL: **042-724-6614**

(受付時間 9時~17時 土・日・祝日を除く)

特設サイト: <https://machidasougouschool.com/>

※特設サイトの申込フォームより必要事項を入力して送信してください。

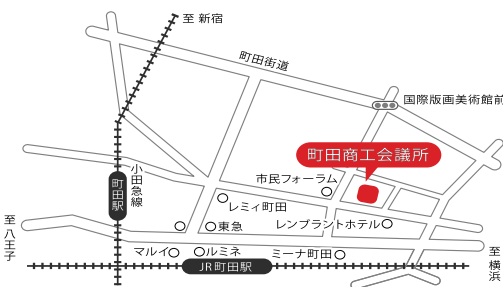
※いずれのコースも定員を超えた場合は抽選となります。

会 場

町田商工会議所 2階会議室

〒194-0013 東京都町田市原町田3-3-22

JR横浜線 町田駅徒歩5分 小田急線 町田駅 徒歩8分



起業・副業をお考えの方へ
セミナーで全ノウハウを身につけ
夢への一歩を踏み出そう!!

まちだ 創業 スクール

通学講座またオンラインを選べる!

アイデアを出し合える仲間ができる!

経験豊富な講師から学ぶ!

2026
受講者募集



プレセミナー

受講料: 無 料

☑ まずは無料プレセミナー

8月1 土

14:00~16:00 YouTube LIVE

※録画配信も致します。

本格コース

10:00~16:00

会場講座: 30名迄

受講料(総額): 3,000円(税込)

応募締切 8/13

☑ 一年以内の創業を目指し、事業モデルを構築したい
☑ 会場で創業仲間と出会いたい

今年は**5日間**

9月5 土 **12** 土 **26** 土 **10月3** 土 **10** 土

※定員を超えた場合は抽選となります。

※WEB配信はございません。

副業コース

18:00~20:30

WEB講座: 100名迄

受講料(総額): 1,000円(税込)

応募締切 9/9

☑ 小さく事業をスタートしたい
☑ オンラインで好きな時間、場所で講義を受けたい

10月14 水 **21** 水 **28** 水 **11月4** 水 **11** 水 **18** 水

※定員を超えた場合は抽選となります。※Zoomを活用した双方向型オンラインセミナー、録画配信も致します。
※20:30~21:00は希望者と講師の個別相談会を開催。

町田商工会議所

本格コース/副業コースいずれも

☑ 講演時間以外の補足や追加として、事前講習動画を12本ご用意※1本1時間程度
☑ 講演講師含む専門家との個別無料相談会 ※定員を超えた場合は抽選となります。

無料プレセミナー

創業を考えている方、本セミナーに興味のある方

オンライン講座（YouTube ライブ配信）

講座日	時間	講義内容	講師
8/1 土	14：00 ▼ 16：00	誰でも創業の時代の失敗しない創業シン創業理論 1/10,000 マーケティングとは【50 分】 - 誰でも創業の時代が始まる 「同質化競争」しないための差別化戦略 - 売れるモノは売るな「売りたいモノ」を売れ - ローカルで創業を成功させる 1/10,000 マーケティングとは - 世界 1 大きな商店街に世界一小さな支店を出す、他	大木 ヒロシ 氏
		地域型創業者・中小企業は「地域に拘り、地域を超える」ことで確実に成功する【60 分】 - 繁盛の「青い鳥」は地元にいる - 必要なモノと欲しいモノ - ローカル・ハイクオリティの間違い - 貴方を活かす目利きの顔の効果 - 「顔」と信用・信頼、他	

本格コース【通学講座】

創業に必要な知識全般を 会場 で学ぶ

～具体的な創業プランが決まっており、一年以内の創業を目指す方～

講座日	時間	講義内容	講師
9/5 土	10：00 ▼ 12：00	起業する理由を明確に経営者の資質と起業の動機【120 分】 - 経営環境の強みの見つけ方・活かし方 - 創業者としての資質と経営力強化の具体策 - 人材活用と組織づくりの考え方	鈴木 タカノリ 氏
	13：00 ▼ 16：00	ビジネスの設計図を作る ビジネスモデルとマーケティング【180 分】 1/10,000 マーケティングの考え方 - 儲かる設計図（リーンスタートアップ・MVP） - 強みを活かすビジネスモデル	大木 ヒロシ 氏
9/12 土	10：00 ▼ 11：30	特別講座【90 分】 - 労働保険事務組合の活用について 等 - 東京信用保証協会取扱い保証制度の説明、融資のポイント 等 - 新創業融資制度について、創業計画書に対する融資担当者の視点 等 - 町田商工会議所の活用について 等	労保連 保証協会 日本公庫 商工会議所
	12：30 ▼ 14：00	AIを活用した創業アイデアを叩く AIで創業アイデアのドラフトを完成【90分】 - AI 活用のポイントと具体的活用法 - 今できることを基準にした創業アイデアを AI で考える - AI で価格戦略案・創業計画書のドラフトを完成させる	榎島 卓哉 氏
	14：00 ▼ 16：00	効果的な人の活用方法 人を採る、育てる、活用する【120分】 - パートナーの探し方と選び方 - 外部人材（アウトソーシング）の活用ポイント - AI を外部人材として活用する	
9/26 土	10：00 ▼ 12：00	商品・サービスの全体像を作る 顧客・商品・サービス・価格【120分】 - 刺さる商品・サービスを生み出す商品戦略の作り方 - 顧客は探さない。新時代のターゲット開拓法 - 付加価値を強化する 3 つの強み（商品・利便性・人）の活かし方	岡部 圭子 氏
	13：00 ▼ 16：00	顧客が増える売れる仕組みを作る 販路・プロモーション・販売促進【180分】 - 集客＞見込み客＞販売＆営業＞育成 / クチコミ - SNS & ネット販促（ホームページ・ブログ・SNS 活用） - 顧客を発掘するための営業手法を学ぶ	
10/3 土	10：00 ▼ 12：00	強みを活かす創業計画書を作る 強みを最大化するための創業計画【120分】 - 創業計画書作成の基本 - 戦略と強みをかけ合わせて突破力を高める - あなたの強みを最大化する創業計画の考え方	新井 輝明 氏
	13：00 ▼ 16：00	赤字にならないための数字を作る 価格戦略と収支計画【180分】 - インフレ時代の価格戦略と売上計画 - 付加価値を反映した価格設定を深掘りする - 赤字にならないための収支計画	
10/10 土	10：00 ▼ 12：00	創業計画書と数字を完成させる 創業計画書の最終チェック【120分】 - 創業計画書の作成とブラッシュアップ - ビジネスモデルと創業計画は合致しているか？ - 利益がうまれるビジネスモデルになっているか？	若林 和哉 氏
	13：00 ▼ 16：00	最終仕上げとして発表する ビジネスプランの発表【180分】 - 代表者によるビジネスプラン発表 - 講師による講評、まとめ	

副業コース【WEB講座】

副業での起業と、オンラインでの販路開拓を ZOOM で学ぶ

～小さく創業されたい 方、創業検討段階の方、好きな時間/場所で講義を受けたい方～

講座日	時間		講義内容	講師
10/14 水	18：00 ▼ 20：30	経営	失敗したくない人の AI 副業起業術 - 成功する副業・兼業型起業の条件を知る - AI 助の使い方を練習して相棒にする - 自分の強みと副業アイデアを整理する	渋谷 雄大 氏
10/21 水	18：00 ▼ 20：30	販路開拓	AI と SNS で副業を加速させる - 初心者でも使いやすい SNS 各アプリの使い方と注意点を学ぶ - AI を活用して SNS 運用を効率化する - SNS 投稿文・プロフィールを作成する	雲丹亀 真穂 氏
10/28 水	18：00 ▼ 20：30	財務	知識ゼロからの「副業のお金の話」 - 知識ゼロから副業に必要なお金の基本を学ぶ - 副業の収入・税金・経費の仕組みを理解する - お金の知識を身につけて副業を安心して始める	盛澤 陽一郎 氏
11/4 水	18：00 ▼ 20：30	経営	ひとり副業を、AI でまわす「最大の副業パートナー」 - ひとり副業を AI で仕組み化してまわす方法を知る - AI を最大の副業パートナーとして使いこなす - AI 活用で副業の生産性と成果を最大化する	山川 亜希子 氏
11/11 水	18：00 ▼ 20：30	販路開拓	今すぐ使える 副業のための Web 戦略 - 今すぐ実践できる副業向け Web 戦略の基本を学ぶ - 副業集客に使える Web の仕組みを理解する - Web 戦略を活用して副業の成果につなげる	岡部 圭子 氏
11/18 水	18：00 ▼ 20：30	人材育成	副業前に学ぶべき「時間と人材」のこと - 副業を始める前に時間管理の基本を身につける - 外注・チームなど副業に必要な人材の考え方を学ぶ - 時間と人材を組み合わせた副業設計を知る	露 英一 氏

事前動画

何回でも視聴できる!失敗しない起業の基本動画

対応分野	テーマ・講師	対応分野	テーマ・講師
経営	失敗しない創業のリスク管理 講師：渋谷 雄大 氏	財務	財務諸表の基本 講師：松崎 哲也 氏
経営	ビジネスプランの書き方 講師：若林 和哉 氏	財務	各種融資制度 講師：若林 和哉 氏
経営	開業手続きと確定申告 講師：松崎 哲也 氏	財務	クラウドファンディング活用 講師：雲丹亀真穂 氏
販路開拓	売れる販売促進計画 講師：相原 宏美 氏	人材育成	人材育成と労働関係 講師：大岩 貴文 氏
販路開拓	AI活用の基本 講師：相原 宏美 氏	人材育成	チームで仕事をする 講師：伊東 裕司 氏
販路開拓	Instagramアカウント取得 講師：雲丹亀真穂 氏	人材育成	起業時のメンタル維持と業務効率化 講師：露 英一 氏

※本格／副業コース共通 ※受講初日～最終日より 2 週間後までを目途に配信予定。

町田商工会議所では各機関と連携して様々な支援を実施し、
創業・新規事業を応援します！

- 開業ノウハウや起業家仲間＆専門家との繋がりを得られる
- 町田市制度融資の無利息化、登録免許税軽減措置他、国の支援が受けられる
- スクール受講後も開業準備から開業後まで、町田商工会議所が継続サポート